



La solution de management visuel iObeya récolte 15 M€

Trois ans après avoir levé 2 M€ auprès d'[Inter Invest Capital](#), l'éditeur du logiciel de management visuel iObeya, Kap IT, équipe aujourd'hui une centaine de grands comptes et une quinzaine de multinationales parmi ses clients (dont Airbus, Thales, Philips ou encore Sanofi). Une performance commerciale qui a convaincu, en fin d'année dernière, trois nouveaux investisseurs d'injecter 15 M€ à son capital. Red River West, Atlantic Bridge Capital et Fortino Capital Partners entrent ainsi au tour de table, alors que l'actionnaire historique [Inter Invest Capital](#) ne réinvestit pas. Déjà utilisée par plus de 350 000 personnes à travers le monde pour un chiffre d'affaires avoisinant la dizaine de millions d'euros, la solution iObeya a connu depuis janvier une augmentation exponentielle des demandes d'intégration (de plus de 400 %). Conçue pour faciliter la conduite de projets « Lean & Agile » entre des équipes multi-localisées avec des salles de travail virtuelles collaboratives, elle a vu son utilité naturellement renforcée par la démocratisation forcée du télétravail. La levée de 15 M€ récemment annoncée va servir pour moitié à l'ajout de nouvelles fonctionnalités d'automatisation et à l'amélioration du process d'intégration de la solution chez les grands comptes, et pour le solde à son expansion commerciale outre-Atlantique. iObeya compte ainsi « *ouvrir un siège social* » à Seattle pour se rapprocher de son partenaire Microsoft, sans préciser s'il s'agira d'une filiale ou si la société née en Ile-de-France deviendra américaine.

Red River West : Luc-Emmanuel Barreau • **Atlantic Bridge Capital** • **Fortino Capital Partners** • **Conseil juridique investisseur** : Baker McKenzie (Hélène Parent) • **Conseils cible** : financier : Cambon Partners (Guillaume Teboul) ; **juridique** : Grand Est Avocats (Pierre Mencarelli)